

Är du vår nya Key Account Manager?

Vill du bli en del av försäljningsteamet på Europeiska ERV, se hit!

Vi söker en Key Account Manager för den privata marknaden i Norden. Fokus på tjänsten blir att bearbeta, utbilda och utveckla såväl befintliga som nya potentiella kunder på marknaden. Du kommer att ha ett nära samarbete med flera olika avdelningar inom Europeiska ERV och vägen till affär är ett riktigt teamarbete. Du har tidigare erfarenhet från B2B och B2C och då gärna från resebranschen.

Som Key Account Manager inom Leisure/privatmarknad förväntas du även ha insikt och förståelse för de andra försäljningsenheterna; Corporate (tjänsteresa och utlandsplacering) samt Affinity (gruppförsäkring kort och allrisk), för att vid kundbesök kunna presentera hela vår produktportfölj.

Som person är du en lagspelare med stort personligt driv. Du är kommunikativ och har en hög social förmåga. Du är självgående, ansvarstagande, förtroendeingivande och prestigelös. Vidare är du en skicklig förhandlare som brinner för jobbet och har förmåga att entusiasmera andra. Du trivs och triggas av att arbeta med mål och uppföljning och har förmågan att utifrån målet planera vad du behöver göra för att nå detta. Du är nyfiken och har en drivkraft att sätta dig in i och förstå kundens affär och utmaningar. Din utbildning ska vara relevant för rollen och får gärna vara av akademisk art. Dina kunder finns i hela Sverige varför det är viktigt att du är beredd på en hel del resor, ca: 6-8 resdagar per månad.

Då våra införsäljningsprocesser ibland är långa är det viktigt att du har tålamod kombinerat med förmågan att hitta vägar förbi de hinder som alltid dyker upp.

Vad kan vi erbjuda dig?

Som en av de ledande aktörerna på den svenska reseförsäkringsmarknaden erbjuder Europeiska ERV intressanta karriärmöjligheter för rätt person. Du kommer att få ett intressant arbete i en utvecklande miljö med ett spännande ansvarsområde där du kommer att vara delaktig i att utveckla produkter och tjänster på en föränderlig marknad.

På Europeiska ERV finns det specialister inom juridik, IT, affärsutveckling, marknad, online m.m. som du kommer att jobba tätt tillsammans med i de affärer du driver. Vi ingår i en europeisk koncern vilket gör att du även ibland jobbar tillsammans med kollegor i andra länder för att sätta ihop internationella lösningar.

Tjänsten är en tillsvidareanställning med placering i Sundbyberg, Stockholm. Vi tillämpar provanställning 6 månader. Tillträde efter överenskommelse.

Din ansökan med CV och personligt brev skickar du per mail till jobb@erv.se. Intervjuer kommer att ske löpande under ansökningstiden och tjänsten kan därför komma att tillsättas innan sista ansökningdag 2019-06-06.

Har du frågor kring tjänsten är du välkommen att kontakta rekryterande chef Nina Vincent Rinman 070-9460874 eller nina.vincent@erv.se. Kontaktperson för lokala fackföreningen Forena är Pablo Canales 08-454 33 51 eller pablo.canales@erv.se

Europeiska ERV är en av de största aktörerna på den svenska marknaden för privat- och tjänstereseförsäkring samt försäkring för utlandsstationerade. Europeiska ERV i Sverige försäkrar årligen över 1,2 miljoner resenärer och 7 miljoner bank- och kreditkort. Vi tillhandahåller även specialförsäkringar för klockor och smycken. ERV är experten på resesäkerhet inom ERGO Insurance Group och är en del av Munich Re, ett av världens ledande återförsäkringsbolag och riskbärare. Mer information hittar du på www.erv.se.